|  |
| --- |
| ***Commerciële prijs berekenen*** |

|  |
| --- |
| **Kerntaken en werkprocessen**P3-K1-W3: Bepaalt de commerciële prijs |

|  |
| --- |
| **Opdrachtomschrijving** |
| In de winkel ben je voortdurend bezig met inkoopsprijzen en verkoopprijzen. De marge hiertussen bepaalt of er uiteindelijk winst of verlies wordt gedraaid. Het is dus belangrijk dat de juiste commerciële prijs wordt berekend. In deze opdracht ga je van verschillende producten de commerciële verkoopprijs berekenen. Hierbij houd je ook rekening met het BTW percentage.   |
| *Voorbereiden:*1. Zoek uit hoe de verkoopprijs wordt berekend van de verschillende producten/arrangementen die op jouw BPV bedrijf verkocht worden.
2. Zoek uit hoe wordt omgegaan met de BTW (let op de verschillende tarieven)
3. Zoek uit hoe wordt omgegaan met arbeid

*Uitvoeren:*1. Bereken van een inkooplijst de verkoopprijzen volgens de procedure van je BPV bedrijf. Laat deze berekening controleren, voordat je de producten prijst.
2. Bereken van drie verschillende arrangementen/opdrachten de commerciële prijsberekening. Laat deze berekening controleren.

*Afronden:*1. Bundel deze uitwerking in een map en bespreek dit met je Praktijkopleider. Gebruik hiervoor de onderstaande reflectie.

*Reflectie:*1. Wat ging tijdens de uitvoering goed?
2. Wat kan er voor de volgende keer beter of anders?
3. Wat zijn de tips en tops van je begeleider?
 |